

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第118号

発行日 2011年9月1日発行

8月21日 会宝リサイくるまつり

こんにちは、近藤です。

なんと嬉しいことに 1800 名近くのお客様がいらっしゃいました。8月21日の日曜日、当社初のイベント「会宝リサイくるまつり」のご来場者数です。驚きました。本当にうれしい。企画してくれたアドマックさん、運営してくれた全社員、協力いただいた皆様に感謝です。

一般のお客様に自動車リサイクル業や静脈産業のことを理解していただきたい、との思いはいつも持っていましたが、それを伝える機会というものなかなかありませんでした。それが、イベントという形でお伝えできたこと、また、来場された多くのお客様から「とても楽しかった」との言葉をいただき、開催して本当によかったと感じています。

盛りだくさんのイベントを行いました。①リサイクル品引取所-使わなくなったおもちゃなどをお持ち

ちいただき、当社ノベルと交換、②無料廃車査定-当社の本業です、③電気自動車試乗会、④こどもまち博-自動車リサイクル教室、⑤縁日イベント-タイヤボーリング大会、射的、水ヨーヨー釣り、ぷよぷよすくい、スーパーボールすくい、焼きそば、焼き鳥、ソフトドリンクなど、⑥スタンプラリークイズ大会、⑦リサイクル市場、⑧元気ライスプロジェクト(当社ウェブサイト参照)、⑨チャリティーオークション大会、⑩くるま解体ショー-多分これが一番盛り上がったようです。などなど。

「会宝リサイくるまつり」に、これだけ多くのお客様をお迎えできたことは望外の喜びですし、少しずつでも自動車リサイクルへの理解が進んでいくことを、現実のこととして実感した機会でもありました。

こうしたイベントは続けなければ意味が薄れてしまいます。来年も必ず実施します。より多くのお客様のご来場を期待しています。



くるま解体ショー

チャリティーオークション大会

縁日イベント

~広報コーナー~ キラリと光る存在に

今月は、アライアンス部の 高崎 洋二さんから
コメントをいただきました！！



・今月の出番・
アライアンス部
高崎 洋二さん

こんにちは アライアンス課の課長をしています高崎です。

私は仕事から外国語を使う事がありますが、あまりメジャーではない(?) ロシア語を少しだけ話す事ができます。最近の若い世代のロシアの方は比較的英語を話すのでコミュニケーションはとりやすいのですが 40 代以上の方は通じない場合が多いです。ロシアは、来年 2012 年にウラジオストクで大きな国際会議が開かれる予定があり、活気付いています。この波にのっていけるように常にアンテナを張って情報をとり、皆様に発信していきたいと思っております。ロシア関連でお困りの事があれば、是非お声を掛けてください よろしくお願ひします。

☆☆☆ ロシア語紹介 ☆☆☆

ドーブラエ ウートラ (おはよう)

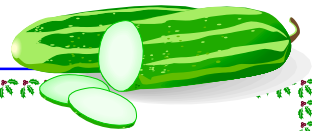
ハラショー (元気です)

フシエヴォー ハローシエヴァ (よい1日を)

ポリショイ スパシーヴァ! (ありがとうございます)。



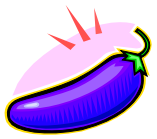
農業の取組み ~農業事業部より~



トマト栽培は今年春に始めて開始し、8月8日にほぼ収穫を終えました。

4月に苗を購入して始めたのですが、第2回目の秋作は種からの栽培を始めることにしました。そのためには「苗庫」が必要です。この「苗庫」も自前で建てることにしました。材料は使用済みとなった2トンのアルミボックスをリユースすることで如何に格安でつくるか知恵を絞りました。庫内全面に断熱材を貼り更に照明効率向上のためぴかぴかのアルミシートを貼って仕上げています。

内部は空調機、加湿器、照明器具で温度、湿度、照度を調整でき、またセルトレーへの養分供給も全自動で行えます。早速種を撒き、2週間後にはもうトマト苗に育ったので、ビニールハウスに定植を行いました。今順調に成長しています！



改善提案の事例

～国内と国際の壁はない！？～

今回は、国内部品課から国際業務部への提案を紹介いたします。国内ではなかなか車輛が集まりにくい状況が続いています。

その中でも海外の取引先やバイヤーさんからの部品の需要は衰えていません。バイヤーさんに対して、今まではその都度車輛や部品を買付けして対応していましたが、最近では在庫が不足して同じような対応が難しくなっていました。

そこで、国内部品課で使用しているネットワークシステムを利用し、国内（日本）で流通している部品（エンジンやその他パーツ）を海外のお客様にも紹介しようという提案です。商品の価格より高くなるかもしれませんが、品質の良いものを届けることができます。



また国際業務部の担当者にも国内での流通価格を知ってもらうことで、交渉などに役立てていただけたらという期待もしています。

同業他社様の中には、ひょっとしたら長期在庫や在庫処分でお困りの方がいらっしゃるかもしれません。そのような時は、輸出向け部品として買取りできればと思いますので、ぜひご一報いただければと思います。



今月のありがとう

～「ありがとう」と感謝のできる人～

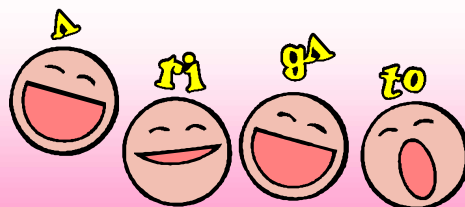
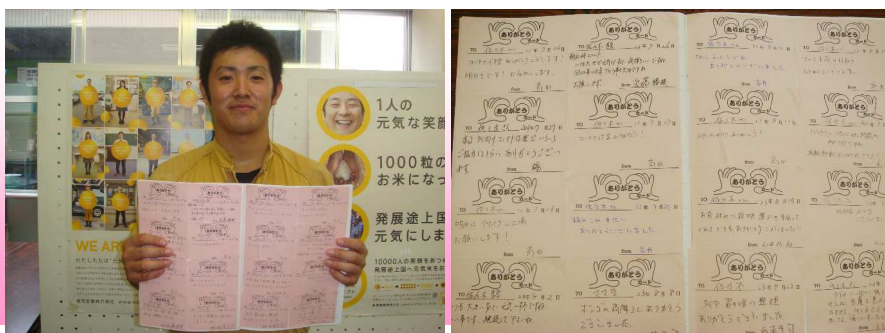
こんにちは、生産部の佐々木駿です。

まだ入社して間もないですが、日々仕事を通じて楽しく学ばせてもらっています。

その中でもとくに学ばせてもらっているのが『ありがとうカード』です。

「ありがとう」という言葉は誰もが言える言葉で、当たり前という言葉だ・・・とっていました。しかしながら、そのありがとうという言葉は自分は言わなければいけない時に、素直に言えているかということ、決して言えていない事に気づきました。

そういった事を常に考えさせてくれるのが『ありがとうカード』なのです。私は本当に「ありがとう」と言える人は相手の気持ちが分かる人だと思います。これから色々な事があると思います。何があったとしても、素直な気持ちで「ありがとう」と感謝のできる人にならなければいけないし、「ありがとう」と言われる人にもなっていけるように、日々「ありがとう」という言葉を大切にしていきたいと思います。



相場はどうなの? ~生産部より~

こんにちは。会宝産業の山口です。

8月は少し相場に関して変化の有る月でした。歴史的な円高、ニュースでよく見かける金の高騰等色々有りましたが、身近な金属でも多少なり変化は有りました。銅は中旬に下落、その後少し戻していますがまだ状況は不安定なままです。ステンレスも若干下げ、鉛は少し上昇する形となっています。

国際的に報道されたニュースや出来事によつての相場の反応が早くなつてきた

ようにも思えます。それだけ、世の中の人々が危機感を持っていると言う事なのではないでしょうか。また、金と同じく、プラチナやパラジウムも高騰（今回は上下しましたが）しています。気になるのが触媒だと思いますが、触媒の製造は、プラチナとパラジウムの相場を見てメーカーが配分率を変えています。これは製造コストの兼ね合いが大きいと思いますが、あくまでもその時の相場で作られていると聞きました。回収した触媒の年式とその時の相場を見比べれば、なんとなくプラチナとパラジウムの配分率が解るなんて話も聞いた事が有ります。

8月度実績

入庫台数 891台

処理台数 790台

ありがとうございます



「元気ライスプロジェクト」(写真1枚で参加できるボランティア活動)

「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願い致します。

●進捗報告

2011年8月31日現在 2,169 SMILE(483日経過)

KAIHO
GENKI
MAKER!

今月のおまけ ~カレー販売!?!~

8/6にツエーゲン金沢の試合会場でカレーを販売しました。何でカレーなのですか?理由は2つあります。

1つはある社員の夢がカレー屋さんだったからです。弊社の経営理念の1つに「私は自分の夢を会宝産業で実現する」という一文があるのですが、今回はこんな形で実現できました。

そしてもう1つがツエーゲン金沢のサポートです。このような機会を与えていただいたチームの皆様に改めて感謝申し上げます。

我々の本業は、地元の方からお車を買取らせていただくことが出発点です。地元のシンボルになるであろうツエーゲンに貢献できることがあれば、これからも何でもしていきたいと考えています。

そして当日は名前のなかったカレーですが、食べていただいた皆様からアイデアをいただき、おかげ様で名前が決まりました。

その名は「金沢12番カレー ~サボカレ~」

詳細は、弊社HPの会宝ニュース(8月31日更新分)をご覧ください。次回は11月にできたらと考えております。(現在調整中です)



会宝産業株式会社

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-25
車輛課 (車輛引取り・査定)
TEL 076-237-5133
FAX 076-237-1950
Email: info@kaiho.co.jp

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-23-3
部品課 (部品注文/担当:大森・鹿野)
TEL 076-237-5138
FAX 076-237-6090
Email: kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。
<http://www.kaiho.co.jp/jp/>

