

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第98号

発行日 2010年1月1日発行

ブラジル・アルゼンチン

あけましておめでとうございます。近藤です。本年もよろしく願い申し上げます。

11月29日から12月10日まで、ブラジルとアルゼンチンを回ってきました。南米は初めての訪問です。両国とも南欧の雰囲気の色濃く漂ってました。

実はこの出張、通常の業務とは違い、日本国から調査依頼を受けてのものでした。ここでも何度か取り上げてきましたが、自動車リサイクル技術者を養成するため設立した国際リサイクル教育センター（IREC）は、その名の通り、海外からの研修生受け入れも当初から視野に入れて活動してきました。こうした中で、JICA（国際協力機構）北陸・藤井さんとの出会いがあり、「地球環境保護に国境はない。世界規模での自動車リサイクルを推進するため、このIRECを技術者養成の場所とする」という考えに共鳴いただき、現実に行動をを起こしてくださいました。そして、IRECにおける海外研修生受け入れ実現

の見通しが立ち、今回の出張はその事前調査となったわけでした。

藤井さんのアレンジは大変素晴らしい

ものでした。面談いただいた相手も、環境行政関係者、自動車技術協会トップなど、自動車リサイクルが重要であることを十分に認識された方々であったため、日本の実情に対する多くの質問があり、訪問の予定時間を上回ることが多々ありました。

その結果、2月8日から26日までの約3週間、ブラジル6名、アルゼンチン5名、コロンビア3名、メキシコ1名、計15名の行政、業界関係の研修生を受け入れることとなったのです。使用済み自動車の適正処理、

再資源化、リサイクル技術を学んだ関係者の方々が、その知識をもとに自国の自動車リサイクルに、そして環境保護に貢献するという、私が描いていた構想の一つが今、まさに現実のものとなってきました。



～広報コーナー～

キラリと光る存在に

2009年忘年会 ～In 招龍亭～ 2009年12月22日

今年も社員会（毎月社員同士で積み立てをしております）主催の忘年会を行いました。
一部出張で参加できない社員がいたことが残念ではありましたが、楽しい時間を過ごすことができました。



楽しい！！楽しい！！
男女・年齢・勤続など
関係なく楽しい時間でした。
お酒も少々？飲みながら・・・。



バイヤーさんにも参加していただきました。
日本語でのあいさつとても上手で
すっかり溶け込んでいました。
いつもありがとうございます。

すみません・・・。
1等(ソウル旅行)頂いちゃいました。
素直に嬉しいです。

招龍亭の中華は最高です！！
美味しかった～！！ごちそうさまでした



総務部長を務めておりました
太田さんが12月で退職されました。
社員一同大変お世話になりました。
お疲れ様です&ありがとうございました。

嬉しいわ～



クリスマスツリーを
頂きました



経費削減の事例

～今月はアライアンス課です～

私たちアライアンス課の業務では、アライアンス先企業へ海外からのバイヤーさんを派遣しています。バイヤーさんは少しでも多く日本車のエンジンや自動車部品を集める為、日本各地の自動車リサイクル会社を探しています。

私たちはエンジン買付業務で多くの会社とお取引させていただいています。その買付の際に、当社へ来て頂いているバイヤーさんに同行してもらい、派遣が可能あるいは将来的に派遣が出来るような企業を下見して、バイヤーさんが求める商品があるか、仕事出来る環境にあるかなどを実際に見ていただいています。

また、当社が海外からコンテナの要望を受けオーダーに副ったエンジンやパーツを買取する際にも、バイヤーさんと同行することで意外な車両パーツを買取することが多くあります。これらのパーツは多くの物がリサイクル・リユースされることで買付先のお客様にも大変喜ば



れます。そして、沢山パーツを集荷したいバイヤーさんにとっても良い機会となります。

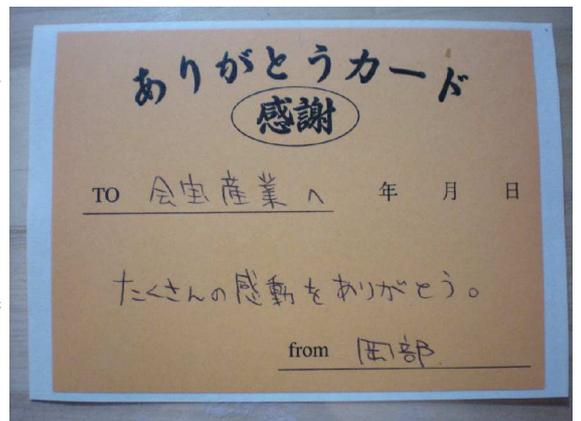
このように買付業務でバイヤーさんに同行してもらうことは、アライアンス課にとって誘致先への下見とパーツ集荷といった2つの仕事が行えます。また移動にかかる経費や、対応するスタッフの時間ロスを防ぎ、経費の削減にもつながっています。これからも時代背景や、オーダーの車種が変化していく中で、アライアンス課ではこういった活動を続けていきます。

今月のありがとう

～感謝の「形」～

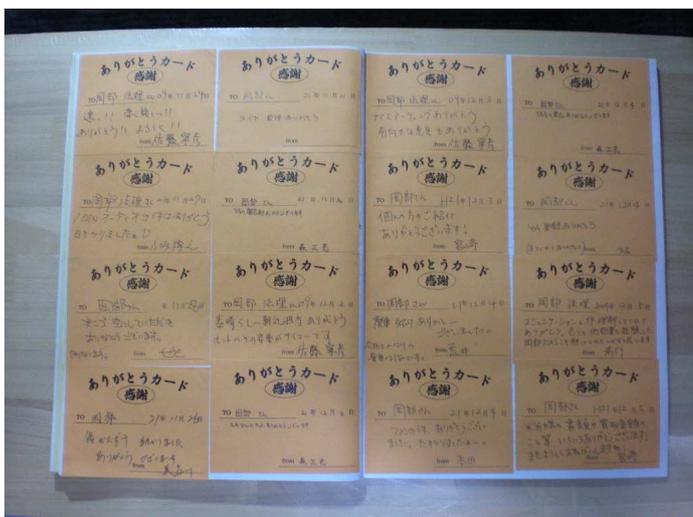
こんにちは、国内部品課の岡部です。感謝する想いというものは当然形としては目に見えません。しかし、ありがとうカードに感謝の言葉を書き留める事によって、想いを形として残すことができます。

最近、頂いたカードをノートに貼る度に日々感謝する心の大切さを忘れない様にしなければ、という気持ちになります。この「形」として残るメリットは、時間が経ってもカードを見ればまた感謝の気持ちを思い出せる点ではないでしょうか。



実際、過去にももらったありがとうカードを見た時に、普通なら既に忘れていたような内容の「ありがとう」が沢山あったら思わず嬉しい気持ちになりますよね？

仕事は一人ではできません。ありがとうカードも同じではないでしょうか。感謝する人、される人がいて初めて成り立つものです。互いに思いやりを忘れず、支え合いながらこれからも感謝を形にして続けていきたいと思っています。



相場はどうなの? ~生産部より~

こんにちは。会宝産業の山口です。去年は皆様には本当にお世話になり、感謝致しております。

さて、相場の話ですが今回は若干の動きがあった鉄に関してお話しします。またまた中国の話になりますが、中国では流通在庫の高止まりと生産能力の過剰が指摘されている一方、内需は好調に推移し続け、輸出も回復傾向に向かっています。最近是国内電路向けよりも商社の動きが目立つようになったのも輸出が好調な理由なのですね。

昨年の事もあり、前年対比は比較になりませんが、良くなっているようです。さらに、来年は鉄鉱石の価格も10~20%値上げされる動きも噂されていますので、何らかの動きは期待??出来るのかもかもしれません。しかし、不況の出口が見えた訳ではありませんので、気持ちの紐を締めなおして、今有る材料でいかに付加価値を高めるのか?いかにして出て行くものを抑えるのか?を考えて行動していきたいと思います。



12月度実績	
入庫台数	985台
処理台数	951台

ありがとうございます



今月のおまけ 『ホームページリニューアル』

皆様こんにちは。本年も何卒よろしくお願い申し上げます。新年という節目は「心機一転」というきっかけになることが多いですが、当社もその節目にホームページをリニューアルしました。目的は今まで以上に、お客様が求める情報や当社が伝えたい情報を、より分かりやすくお伝えできるようにするためです。主要な部分は専門会社をお願いしましたが、今後も情報発信は当社社員で分担していきます。ご意見・ご要望などございましたらお気軽にお問い合わせください。

※全面的にサポートをして頂きました有限会社リブラ・スタッフの皆様には改めて感謝申し上げます。



会宝産業株式会社

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-25
車両課 (車両引取り・査定)
電話 076-237-5133
FAX 076-237-1950
Email: info@kaiho.co.jp

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-23-3
部品課 (部品注文/担当:大森・鹿野)
電話 076-237-5138
FAX 076-237-6090
Email: kokunai@kaiho.co.jp

こんなホームページになりました!!
写真はコロコロ変わるので
ぜひお楽しみください。

HP改善委員会メンバーです!!
(入社2ヶ月社員から役員までの
混合メンバーです)
有益な情報を発信していきますので
よろしくお願いします。

ケニアからは私(中川)が発信します

ホームページもご覧ください。
<http://www.kaiho.co.jp>