

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第106号

発行日 2010年9月1日発行

8月12日 ナイジェリア・アブジャ

こんにちは、近藤です。お盆休み中にナイジェリアとケニアへ出張してきました。アフリカは何度か訪れてますが、ナイジェリアは初めてです。治安面でよくない話を聞き、多少の不安を抱えながらの出張でしたが、お会いしたのが素晴らしい方々だったため、当社のビジネスにとって大きなチャンスを得ることができたと感じています。

昨年4月、UNIDO（国連工業開発機関）本部から当社へ視察に来られたメンバーの中に、ナイジェリア事務所の代表である、松下さんという日本の方がいらっしゃいました。「日本車がこれだけ多く海外で走っているのだから、私たち日本人が、最後の処理するところまでやらなくてはならない」という私の意見に、松下さんから「ぜひ、ナイジェリアでもそのプロジェクトを進めてほしい」と力強い言葉をいただきました。

当初、この出張はケニアを訪問するだけの予定でしたが、たまたまこれを知った松下さんから、「ケニアへ来るのであれば、ぜひナイジェリアまで足をのばして欲しい」というご依頼もあり、お言葉に甘えることにしました。

ナイジェリアの首都はかつてラゴスでしたが、急激な都市化により機能に障害が出てきたため、1991



中古自動車部品街

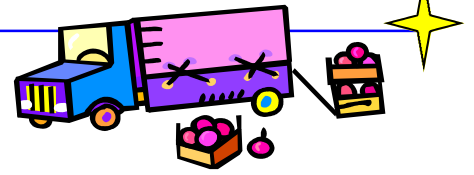
年、ちょうど国の中心にあたるアブジャに首都を移転したそうです。街が新しいためか、広い道路が整備されており、緑も多く、将来の発展を予感させる都市でした。

UNIDOのアレンジで自動車連盟本部、および使用済自動車の解体現場、部品街を訪問しました。私が十数年前行っていたのと同じ方法で車輛を解体する光景を見て、適切な処理の必要性を痛感しました。自動車連盟ではモータリゼーション化が加速度的に進むとみて、先進的なリサイクル工場の設置を検討しているそうです。

ナイジェリアで共通して聞いた意見は「日本に対して大きく期待しているに、やって来る人が少ない」ということです。「これからアフリカは成長する。そのために日本からの技術を取り入れたい。しかしながら、日本は引きこもってしまってる」 私たちはこの期待に応えなければならない、と決意を新たにしました出張でした。

~広報コーナー~ キラリと光る存在に

今回は、4月入社の新入社員 元屋 和則 さんから
コメントをいただきました！！



・新人紹介・
農業事業部
元屋 和則さん



はじめまして。4月より農業を担当しております元屋と申します。
化学肥料や農薬を使用しない、安心・安全な農産物の生産に関わっております。本年は5月頃より水田と畑において、米をはじめ十数種類の野菜を栽培しています。無農薬・有機栽培と言葉で言うのは簡単ですが、除草剤を使用しない田畑では、雑草が凄まじい生命力を発揮し、田畑を覆い尽くします。この夏は草取りに追われる毎日でした。これを教訓に、来年は安心・安全の鉄則は守ったうえで、より良いやり方を模索し、できるだけ多くの方々に体に良く、なおかつ美味しい食材を提供できればと考えております。化石燃料枯渇、気候変動、低食料自給率、食の安全、耕作放棄地や農業後継者不足など、日本の農業を取り巻く状況は厳しさを増していますが、このような状況であるからこそ、会宝産業が企業として農業参入する意義があるかと思えます。

有機農業を通して資源循環型地域社会の一翼を担えるよう、地域の農業に新しい風を吹き込めるような存在になれるよう、鋭意努力して参りたいと思います。



心^{TO}心のリレーエッセイ ~次はあなたの出番です~



・今月の出番・
国内業務部
大坊 幸史さん



皆様こんにちは。国内事業部、部品課の大坊と申します。

部品課での主な仕事として、車からパーツを取り外し、中古パーツのネットワークシステムに商品として登録することです。この作業で重要になってくるのはパーツの見極めです。見極めというと少し大げさな感じではありますが、簡単に言うと売れ筋商品を知るということです。例えば、同じ車種2台から同じパーツを登録しても、同じように売れない場合があります。理由は、外装部品であれば赤色のものより黒色のものが、機能部品であれば普通車より多く走っているターボ車のほうが、または人気のあるなしなどがあります。もちろん他にも色々と要因があったりと一概ではありませんが、こういった売れる理由を探っていくことが売れ筋商品を知ることになります。とはいえ売れ筋の商品をまだまだ十分に把握できていないので毎日が勉強です。

当社を応援して頂けるお客様に満足してもらえる商品を数多く揃えられるよう、努力をしていきたいと思えます。

経費削減の事例

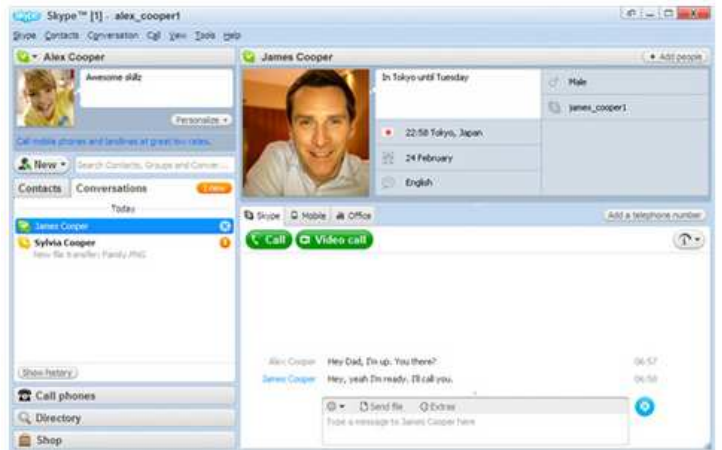
～今月は国際業務部です～

皆さまこんにちは。

国際業務部では世界各地の多くのお客様と毎日電話でコミュニケーションをとっています。

通常、国際電話を固定電話からかけると多額の経費が発生します。そこで弊社では‘SKYPE’を利用しています。(昨年ご紹介しましたが今回は実践編です)

スカイプとはインターネットを利用し、ソフトをダウンロードして使います。スカイプユーザー同士だと通話は無料で、スカイプを利用し、携帯電話や固定電話にかけることが可能です。



例えば、ケニアへは Skype では 27 円 86 銭/分と格安の料金で通話ができます。日本の固定電話からかけるとなんと約 260 円/分もかかります。

今後も多くのお客様とスカイプを通して通話をしていけるよう、ご案内します。



今月のありがとう

～☆ありがとう POWER ☆～

皆様こんにちは。車輛課の板越です。4月に入社してから、「ありがとうカード」の活動はとても素晴らしい事だと常々感じています。

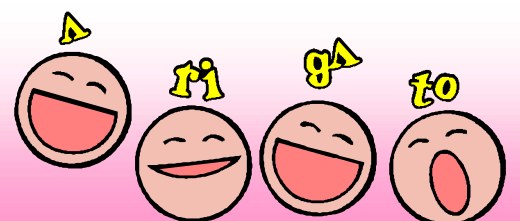
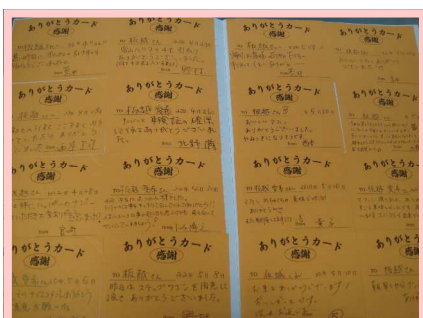
私は日頃、車輛の引取りで外に出ている事が多いのですが、帰社した時に相手が帰ってしまっていて、「ありがとう」の一言を伝えられない事が何度かありました。

そんな時、この「ありがとうカード」は口頭では伝えられなかった、又は伝えにくい感謝の気持ちを相手に届けてくれました。

また一方では自分の何気ない行動で人が感謝してくれるのだという事を「ありがとうカード」が教えてくれて、とても嬉しく感じた事もありました。

自分自身の喜びや感謝を伝え、相手に感謝される嬉しさを与えてくれる「ありがとうカード」は私を成長させてくれているように思います。

日々感謝の気持ちを忘れず、人を思いやって行動していけるよう、頑張っていきたいと思います。



相場はどうなの? ~生産部より~

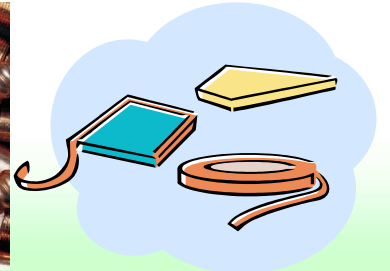
こんにちは、会宝産業の山口です。残暑のはずが、猛暑日が続いていますね。相場よりも世の中は円高に関心が集まっている状況です。円が高いと当然外国から見た日本の鉄も高くなります。但し、8月中盤からは韓国等からの注文によって価格は上昇傾向にあります。

しかし月末にかけては15年ぶりの円高と言う事もあり、輸出の新規成約は消えてしまいました。今後はまた足踏み状態が続く事が予測されます。

そんな中で動きのありそうな物も出てきています。銅は市場在庫が急激に減ってきている事もあり、一気に買い材料に走る事も予測され、相場が動きそうな予感もします。

9月は短いスパンで注意をし、相場を見ていく必要があるように思われます。

8月度実績	
在庫台数	1,229台
処理台数	1,185台
ありがとうございます	



「元気ライスプロジェクト」(写真1枚で参加できるボランティア活動)「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。今後も出来ることから、コツコツと進めていきましょう。

●進捗報告
8/31現在 1,066 SMILE (118日経過)



今月のおまけ

~元気ライス「プロジェクトメンバー」募集~

5月にスタートした「元気ライスプロジェクト」も、おかげ様で8/5に1,000smileを突破いたしました。そして今後、より多くの方にご参加いただき、より大きな貢献活動につなげていくために、企業/各種団体の皆様を対象に、元気ライス「プロジェクトメンバー」を募集させていただくことになりました。

今後も皆さんと共にこの「写真1枚で参加できるボランティア活動」を広めていければと思っております。

← 8/30時点でのプロジェクトメンバーです。いつもありがとうございます。

QUESTION.

地球を元気にするために何をしていますか?



自転車を通勤しています! CO2は削減。体力は増進。一石二鳥です!
株式会社 VOICE
高川真也



いつも地元産の食材やフェアトレード商品を買うように心がけてます。
タテマテ大学
財部裕哉



自宅と車でエアコンを使用していません。STOP!地球温暖化!!
株式会社 Diorama
野坂幸平



肉を食べない、車を持たない、小銭を寄付することなどをやっています。
(株)イースクエア
ピーター D. ビーダーセン



自宅で養蜂を始め4ヶ月、自然に関心がある仲間が増え元気が増えます。
NPO法人・フューチャー500
木内孝



地域の企業を結び付け、新たなグリーンビジネスを生み出しています。
環境社
柳田啓之



廃棄物の資源化をします。「産業廃棄物処理業から資源循環業へ」
株式会社リバイブ
平沼真雄



毎朝太陽に向かって瞑想を行い、今日できることを笑顔で実行します。
ヨガ教室OPENHeart
高岡望美



燃費向上を心がけた運転をし、使用された包装紙をリユースしています。
(株)シマ印刷
鹿島敬博



ごみの分別リサイクル。まずは身近なエコ活動から。一日一エコ!
株式会社3WM
市川隆一



買い物をする際に、袋は買わず自分のリュックに入れるようにしています。
山本基かき店
石上京

メンバー参加にご興味のある方は、HP もしくは下記までお気軽に!!
TEL:076-237-5133/担当:山田
MAIL: genki@kaiho.co.jp

会宝産業株式会社

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-25
車輛課 (車輛引取り・査定)
電話 076-237-5133
FAX 076-237-1950
Email: info@kaiho.co.jp

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-23-3
部品課 (部品注文/担当:大森・鹿野)
電話 076-237-5138
FAX 076-237-6090
Email: kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。
<http://www.kaiho.co.jp/jp/>