

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第122号

発行日 2012年1月1日発行

新年ご挨拶

あけましておめでとうございます。近藤です。本年もよろしく願いいたします。

昨年は、私たち日本人のボケた感覚を覚醒させ、価値観を大きく変えさせるようなことが起こりました。2012年はどのような方向へ行くのでしょうか？ さすがに明るい年になると予測される方は数少ないでしょうし、昨年に比べてさらに悪化するという方が多いように思われます。

私には資本主義経済の終焉が近づき、新たな社会体制の構築がスタートする年というイメージがあります。「お金」中心の考え方からの決別です。ブータンの幸福度指数がいい例でしょうか。

経済的にはさらに悪化するでしょう。何せ資本主義体制そのものがうまく機能しないのですから、何をどう信じればいいのか、わからなくなってしまうこともあると思います。[こちらをクリックして下さい☆](#)

こうした際には、原点回帰、「顧客の喜びをわが喜びとする」理念に沿って活動するだけです。ぶれないことが非常に重要な時代になってきていると感じます。

ただし、世の中がどのように変化していくのかを予測する必要はあります。当社はカリスマ・コンサルタントといわれる神田正典さんに指導いただいています。その神田さんが、1月18日に「2022-これから10年、活躍できる人の条件」を出版されます。

「客観的に見れば日本を取り巻く状況は真っ暗、それでも、これからの日本は、歴史上、極めてエキサイティングなチャンスに満ち溢れている」と言い切ってます。私も同感です。「日本人の精神」が世界に広まることが新たな体制の構築につながると考えているからです。

今年の「感謝の集い」講演会には、その神田さんをお招きすることにしました。2月25日（土）の午後4時からを予定してます。講演会には一般の方のご参加も歓迎します。

神田昌典が語る、
衝撃の未来と新しい働き方とは？



2022—
これから10年、
活躍できる人の条件。



神田昌典初の、未来予測。
神田昌典初の、書き下ろし新書。
神田昌典初の、キャリア人生論。

可能性を閉じるシナリオを選ぶか？
開き続けるシナリオを選ぶか？

ご興味ある方は当社までご一報ください。閉そく感溢れた今の状況で、新たな考え方を提示し、方向性を示してくれること間違いありません。

～広報コーナー～ キラリと光る存在に

今月は、国内業務部の 西本 幸司さんからコメントをいただきました！！



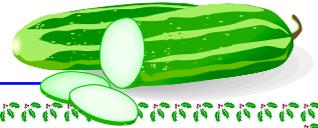
・今月の出番・
国内業務部
西本 幸司さん

皆さまこんにちは。国内業務部車輛営業課の西本幸司と申します。

私がか宝産業に入社して5年が経ちました。入社当時は現場で、タイヤ抜きや液処理や解体の仕事をしていました。10ヶ月という短い期間でしたが現場のノウハウを色々学びました。そして今の車輛営業課に異動しました。初めの頃は今までの現場とは違い、お客様を目の前にしてお話をさせていただくのでか宝産業の一人として、身なりや言葉遣いや態度などをしっかりしなければと本当に緊張していました。しかし、お客様の方から「そんなに固くならなくていいよ」とか「お茶でも飲んでいきなさい」などと心優しいお言葉をいただきまして緊張がほぐれ、自分の話したいことや聞きたいことがスムーズに出てくるようになりました。お客様には本当に感謝しています。

営業を通してお客様のありがたみや自分の甘さや数字の厳しさを色々知りました。これからもか宝産業の顔として営業していくわけですが、今以上にお客様に満足していただき、自分には満足しないようにして仕事に取り組みたいと思います。

農業の取組み ～農業事業部より～



冬場の農業 ～来作に向けての準備～



ハウスでのトマト栽培もほぼ1年が経過し、私たちのトマトを喜んで取引して下さるお客様ともめぐり逢うことができました。まだ2作しか経験していない私たちですが、これからもお客様に喜んでいただけるようなトマトを作っていくために一生懸命頑張っていきます。さて、厳しい冬を迎え、第1棟のシンディスweetは残念ながら枯れてしまいましたが、他のアイコ・イエローアイコ・ミニキャロルはまだ元気に実をつけています。この分なら1月中旬くらいまでは出荷することができそうです。一足早く終わってしまった第1棟は現在撤去作業に入っていて、これが終わり次第来作に向けての準備に取り掛かります。第1棟は新たな栽培方法を導入して、年間3作栽培できるようにします。また第2棟と播種する時期をずらすことで年間の収穫・出荷ができる期間を増やす予定です。第2棟は以前と同様の栽培方法のままでいきます。新たな栽培方法を導入するため、12月下旬～1月の終わりまでの栽培に手間がかからない期間を利用して設備の設営を終わらせなければいけないので、来年は早々に忙しい日々が続きそうです。

露地のほうでもようやくトラクターとコンバインの車庫が完成しました。

来春には新棟が建設されるので露地栽培に使える面積は少なくなりますが、これからも大事に使っていくために必要となるものだったので今年中に完成できて「ほっ」としています。



改善提案の事例

～今年の取り組み～

皆さまこんにちは。今回は昨年一年の取り組み成果をご紹介します。弊社もまだまだ発展途上なのですが、昨年は過去最高の提案件数が提出されました。その数は438件です。昨年の397件という最高記録を更新です。

もともとこの制度を運営するにあたり弊社では目的を2つ掲げています。1つは利益貢献です。無駄な物や作業に目を向けての経費や時間の削減です。削減だけでなく、現状を問題視して新しい試みによる利益創出なども含め、今年も様々なアイデアが出ました。

そしてもう1つの目的には、「気づき力UP」を掲げています。提案は中身が勝負！！これは間違いありませんが、実は提出するだけで大きな効果があるのです。

提出するためには、材料を見つけなくてはなりません。そしてさらに口頭で言うのではなく、文字を書かなければいけません。気づき力アップと共に考える力も見につくのが改善提案制度なのです。今年も良い事例をお届けしたいと思っております。どうぞご期待下さい。

年間3位：車輛営業課
上司に毎月お尻を叩かれていましたが、おかげさまで、少し考える力がついたかな！？

年間優勝：国際業務部
特に最後の3ヶ月間は、みんなで頭をフル回転して知恵を絞りました。頭を本気で使うとこんなに疲れるんだと思いました。優勝嬉しいです♪



年間2位：総務/経理
あ～できれば優勝したかった～！でも2位は嬉しいです。今年もコツコツと頑張ります！！

特別社長賞（提案：年間26件 うち21件が実施済）
まったく予想していなかったののでいただく時に手が震えていました(笑) 今年も頑張ります♪ ありがとうございます！

2011年 忘年会！！

2011年12月2日3日「のと楽」で社員会主催の忘年会を行いました☆☆☆

大変盛り上がり、美味しい料理と温泉で疲れも忘れるくらい楽しい会となりました♪



相場はどうなの? ~生産部より~

明けましておめでとうございます。会宝産業の山口です。

皆様、今年も一年宜しくお願い致します。昨年は日々の相場について、思うことを書かせていただきましたが、正直相場がこう着状態になった時に「一体何を書こうか?」と悩む場面が多くありました。しかし、正月にお休みをたくさん頂き気付いた事もありました。それは相場やニュースに囚われ過ぎ、目の前の事を有るがままにお伝えし、物事(商売)の本質の部分が見えていなかった事です。

商売の本質とは、“お客様の喜びを自分の喜びとする”事だと私は思っています。この言葉は弊社の経営理念の1フレーズであり、弊社代表から常に教えて頂いている事でもあります。

何か、相場の事だけでなく日々の様々な動きの中でお客様に喜んでもらえる情報を毎月1つでも届けられればと思います。今月は挨拶だけとなりましたが、今後とも何卒宜しくお願い致します。

12月度実績

入庫台数 934台

処理台数 1,007台

ありがとうございます



「元気ライスプロジェクト」(写真1枚で参加できるボランティア活動)「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願い致します。

●進捗報告

2011年12月31日現在 2,675 SMILE(605日経過)



今月のおまけ

~GENKI RICE PROJECT~

おかげさまで、運用を開始して1年と7ヶ月が経過しました。12月31日段階で2,675smileが集まっています。改めてご参加いただいています皆様に感謝申し上げます。

参加方法は「笑顔の写真を送る」だけです。笑顔は「1smile=1,000粒のお米」と計算され10,000smile到達時点でお米を発展途上国へ送る計画ですが、真の目的は発展途上国の自立支援です。

また10,000smileへの過程では、馴染みの薄い発展途上国を知るきっかけになればと思い、毎月「GENKI ニュース」と題してご参加いただいている皆様へメールをお届けしています。内容は進捗報告と共に、PJメンバーの情報や発展途上国の情報を発信しております。最近では、弊社社員が向向していますナイジェリアの情報が人気です。

今年も「笑顔を送る」を一つのきっかけに、輪(わ)を創り、心の和(わ)をつなぎ、環(わ)の未来に貢献できるような活動にしていきたいと思っております。何卒よろしくお願い申し上げます。

↓ [こちらをクリックして下さい☆](#) ↓

会宝産業株式会社

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-25
車輛課 (車輛引取り・査定)
TEL 076-237-5133
FAX 076-237-1950
Email: info@kaiho.co.jp

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-23-3
部品課 (部品注文/担当:大森・鹿野)
TEL 076-237-5138
FAX 076-237-6090
Email: kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。
<http://www.kaiho.co.jp/jp/>

Facebookの
「いいね」クリックも
お待ちしております!!
現在111名の方に
見ていただいています

