

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第124号

発行日 2012年3月1日発行

2月15日 ナイジェリアキックオフ 25日 感謝の集い

こんにちは、近藤です。2月は大きなイベントが2つありました。一つはナイジェリアでの自動車リサイクル事業化調査キックオフミーティングです。

昨年10月にJICAから「BOPビジネス連携促進FS調査」として採択を受けた活動が本格的に始まりました。2月15日、現地アブジャのヒルトンホテルには約100名の関係者が出席されました。

本事業はナイジェリア行政サイドの関心が高く、民間企業としては会宝産業ナイジェリアが主体となって取り組めますが、ナイジェリア側はNAC (National Automotive Council) 主導のもと、当地の地方政府機関が積極的に関与しています。

ミーティング席上の挨拶を私は初めて英語で行いました。原稿を必死に読んだのですが、やってみれば何とかなるものです。スピーチの締めでケネディの名言「国家があなたに何をしてくれるのかを期待す

るのではなく、あなたが国家に対して何をできるか…」と続

けるあたりから、参加者の多くが、私と一緒に唱和する声が聞こえてきました。鳥肌が立つほど感動すると同時

に、この事業に対する期待をひしひしと感じました。

もう一つは2月恒例の「経営方針説明会」、「講演会」、そして「感謝の集い」です。14回目となる今年は300名以上の方にお集まりいただきました。講演会では神田昌典さんが著書「2022-これから10年、活躍できる人の条件」というタイトルで事例をもって説明されました。当社がその中に入っているのは少々気恥ずかしさもありましたが。

感謝の集いは、もう少しじっくりと話したいと考えていた方とも時間が取れず、あっという間に終わってしまった感じです。非礼があったこと、ここでお詫びいたします。いずれにしても、今年は大きく飛躍しそうな予感がしています。これからもご指導ご鞭撻のほどよろしくお願いいたします。



今月は、国内業務部の 西橋 俊光さんからコメントをいただきました！！



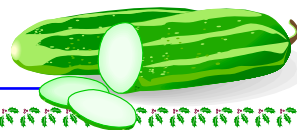
・今月の出番・

国内業務部
西橋 俊光さん

こんにちは。国内業務部 中古車課の西橋と申します。

2月25日に、毎年恒例となっている、経営方針説明会、講演会、感謝の集いが開催され、今年も大勢の取引先、来賓の方々にご来場いただきました。経営方針説明会では、各部門の部課長が、その年の目標と対策をご来場の皆様の前で発表することになっています。私も中古車課の課長として、発表をさせていただきました。大勢のお客様の前で話をするということは、しようと思ってもなかなか出来ない経験です。お客様に失礼のないよう、精一杯の発表をしていますが、毎回非常に緊張し、なかなか思い通りにいかないのも事実です。反省させられることが多いのですが、このような経験を積ませていただけることは、自分の成長につながっていると思いますので、機会を与えてくれる会社に感謝しております。来年は、昨年と比べてすごく良くなったねと皆様に言っていただけるよう、内容や発表の仕方を改善していきたいと思います。成長した姿を皆様にお見せできるよう、これから一年間、いろいろと挑戦して行きます。

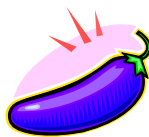
農業の取組み ~農業事業部より~



~2月のハウス内トンネル栽培~

2月も後半を迎え、晴れ間が出る時間もだんだんと長くなってきました。農業を生業としている身としてはうれしい限りです。とはいえ、夜間の気温はまだ低く、ハウスの中でそのまま栽培することはできません。そこで今回は栽培ベッドにトンネルを設置することにしました。

これは文字通り栽培ベッドをビニールシートでトンネル状に覆ったものです。簡単な例をあげれば、電気カーペットを敷いた布団みたいなものです。下からの放熱を極力狭い空間に閉じ込めることで、トンネル内はハウス内の気温よりも非常に温かく保てます。大体+7℃~10℃は温かくできるので、夜間の寒さが厳しい2月でも栽培が可能になりました。おかげで苗もぐんぐん成長して、花芽も2、3個付いているのがちらほらと見えます。3月上旬には花が咲きそうなので、それから約45日後の4月下旬ごろには初ものの収穫ができるだろうと思われます。北陸では2月からトマト栽培を始める農家はほとんどいないそうです。そんな中で我々は自社の強みを生かした廃油ヒーターを使って、北陸では他よりも早い出荷ができそうです。早く一人前のトマト農家になる為、日々前に進むのみです！！



改善提案の事例

～リベルトバック☆～

こんにちは。国内部品課の本田です。主に部品の配達を担当させて頂いた改善案をご紹介します。

配達に出掛ける時は7つ道具（領収書やハンコなど）をカバンに入れていくのですが、何年も使われてきたと思われるそのカバンを見ていてひらめいた提案です。

ウィズ会宝では、シートベルトで作った丈夫でデザインもおしゃれなカバンを販売しているのをご存知でしょうか。知っていても実物を見たことがないという方も多いのではないのでしょうか？そこで、その「リベルトバック」を私が持ち歩くことでたくさんのお客様に実際に見てもらい、触れてもらい良さを知ってもらおうと思ったのです。

こちらをクリックして下さい！



この提案が採用されて「リベルトバック」を持ち歩く私を見かけたら、ぜひ声をかけて下さい。これがシートベルトだったのかと驚かれることでしょう。

*いろいろな大きさ・形があります！



今月のパチリ☆

Thank You

皆様こんにちは！総務部の松本です。

2月25日に行われた当社経営方針説明会・感謝の集いではたくさんの方々にご参加いただき、ありがとうございました。この日は会宝産業役員・社員一同が、日頃お世話になっている皆様への感謝のお気持ちを伝える大事な一日です。一人一人がお客様に喜んでいただけるようおもてなしさせていただきました。私も普段はメールや電話でのご連絡ばかりで、なかなかお会い出来ない遠方の方々とも再会す



ることができて嬉しかったです。写真は感謝の集い終了後のオフショットです。少々お疲れ気味のようなのですが、皆様に喜んでいただき、盛会に終わることが出来て何よりです。



相場はどうなの? ~生産部より~

こんにちは会宝産業の山口です。だんだん暖かい日が続くようになってまいりましたが、いかがお過ごしでしょうか?さて、3月と言えば自動車業界は動脈、静脈問わず一番の繁忙期に突入します。物の回転が良くなる前の2月に単価が上昇し、3月は期待されている方は多いのではないのでしょうか。北陸地方でも2月だけで鉄単価が4~5円程動き、昨年来こう着状態が続き、話のネタにも困っていた所での朗報でした。鉄で良かった要因は1月から好調だった輸出が一つ挙げられます。1月の輸出量は前年同月比で31.9%増、2月もそれ以上の鉄が輸出されたと予測されて震災以降20~30万トンの輸出量が約60万トンに増えた事に起因するようです。また、非鉄相場も若干ですが落ち着きを取り戻し、一喜一憂していた昨年末よりは先読みがしやすくなっています。特に銅関係に関しては急激に上昇傾向に有りますが、その裏ではまだまだ問題は山積みでもあります。各国の金融政策等で表面的な解決によって建値が上昇する事も有りますが、まだまだ根の深い問題かもしれません。相場と同時に浮足立つことなく、しっかりと足元を見ていきたい所です。

2月度実績

入庫台数 926 台

処理台数 865 台

ありがとうございます

こちらをクリックして下さい!



「元気ライスプロジェクト(写真1枚で参加できるボランティア活動)」
「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。
今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願い致します。

●進捗報告

2012年2月29日現在 2,845 SMILE(665日経過)



今月のおまけ

~2月6日 フットサル~

2月6日に金沢市の JOINUS でフットサルを行いました。参加企業は、ツエーゲン金沢スタッフとアドマック様と弊社の3社という初の組み合わせでした。今回の企画はツエーゲンのパートナー企業と言う繋がりから実現しました。前半は企業対抗、そして後半はシャッフルした3チームをつくり行いました。参加者全員が、心から楽しいと感じる有意義な時間だったと思います。

ツエーゲン金沢はスタッフとはいえ元Jリーガーのコーチや今季からチームの指揮を執る森下新監督まで来ていただきました。当たり前ですが上手い!!そしてスポーツを通しての繋がりは楽しい!!



今年もパートナー企業としてツエーゲンのJFL優勝に貢献できるよう精一杯サポートさせていただきます!!

会宝産業株式会社

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-25
車両課 (車両引取り・査定)
TEL 076-237-5133
FAX 076-237-1950
Email: info@kaiho.co.jp

〒920-0209
金沢市東蚊爪町1-23-3
部品課 (部品注文/担当:大森・鹿野)
TEL 076-237-5138
FAX 076-237-6090
Email: kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。
<http://www.kaiho.co.jp/jp/>