

いつも身近な存在でありたいと思っています

# 会宝通信 ~KAIHO Communication~

第143号

発行日 2013年10月1日発行

## 9月26日 EY アントレプレナー・オブ・ザ・イヤー(EY EOY)

こんにちは、近藤です。とても嬉しいことが起こりました。9月26日に名古屋で行われたEY アントレプレナー・オブ・ザ・イヤー (EY EOY 2013 Japan) 第2回東海・北陸大会において当社が選出された3社のうちの1社となり、11月に行われる日本大会の代表候補となったのです。

EYとはアーンスト・アンド・ヤング、世界4大会計会社のひとつのことで、日本では新日本監査法人が提携されています。アーンスト・アンド・ヤングは活躍する起業家を参考事例として紹介し、次代を担うアントレプレナーの輩出を支援するため、1986年にこの起業家表彰制度(EY EOY)を始めました。現在は世界60カ国で実施されており、日本では2001年より実施されています。

候補企業の選定は、新日本監査法人が事務局となり、金融、行政などの関係者が企業をピックアップし、エントリーシートから専門家が審査を行います。私は、名古屋投資育成の今井さんから「会宝産業をぜひとも推薦したい」との言葉をいただき、エントリーしました。結局、北陸地区からは4社が推薦を受けました。

表彰は上場企業規模を対象とするナショナル部門、ある程度の規模を有する企業を対象としたアクセラ部門、スタートアップ段階にある企業を対象とするチャ

レンジ部門の3部門が対象となっています。当社はアクセラ部門における北陸地区からの推薦です。

審査員は公開されており、トヨタ自動車の元専務であり、名城大学理事長、愛知製鋼顧問の大橋氏が審査委員長として、他に中部経済産業局、名古屋大学教授、JICA、中小企業基盤整備機構、など産学官の専門家10名となっていました。

事前の資料があるとはいえ、プレゼン5分、質疑応答10分の短い説明の中で、どこまで伝えられるか不安もありましたが、受賞を聞いた瞬間の喜びはこの上ないものでした。さて、全国大会で日本代表に選ばれると、次はモナコで世界大会が待っているそうです。可能性があるだけでもワクワクしています。



# ～広報コーナー～ キラリと光る存在に

今月は、国内業務部 の 小西 隆之さんからコメントをいただきました！！



・今月の出番・  
国内業務部  
小西 隆之さん

皆さまこんにちは、中古車課の小西です。私は昨年8月に会宝産業に入社致しました。現在は中古車課で中古車の仕入と販売の業務を担当しております。具体的には、車の状態確認や査定、清掃や販売準備、中古車オークションへの出品準備、海外のお客様との販売交渉や輸出事務など、業務は仕入から販売まで多岐にわたります。

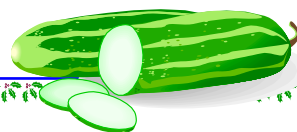
中古車と言っても軽自動車から大型トラックやバスまで扱っている車は幅広いです。特に大型トラックなどは普段の生活であまり接点がないため、最初は分からない事ばかりで苦労しましたが、最近やっと慣れてきた気がします。

中古車課の業務は幅広いわりに小さな部署なので、毎日忙しく大変ではありますが、様々な経験ができるので同時にやりがいも感じています。

日本で使われなくなった車でも、海外ではまだまだニーズがあります。地域で使われなくなった状態の良い車を、海外のお客様にお届けする事により、お客様に喜んでいただき、さらには車のリユースを通して環境保全に貢献していきたいと思います。

今後ともよろしくお願い致します。

## 農業の取組み ～農業事業部より～



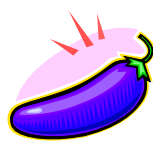
《 現在成長中、実もなりはじめました 》

皆さまこんにちは、農業事業部の畠中です。9月に入ってもまだまだ暑いですね。我々にとっては暑くてしんどいですが、農作物にとっては昼夜の温度差があって成長しやすい時期になったといえます。これから寒くなり、日も短くなってくるのでこの時期に大いに成長してほしいものです。

さて、9月の我々の作業といえば誘引、わき芽・下葉取りなどの栽培管理と1段目の花房にトマトーンを使って結実させる受粉作業、そして植えて間もない時期だからこその施設の補修や冬場の栽培に向けた設備の準備・改良などです。栽培管理を行う周期は5日から1週間です。この時期だとその間にも株はかなり伸び、わき芽も大きくなります。各ハウスを順番に回っていけばこの周期で行うのが適切です。実も順調に成長し続けており、このままいくと収穫はおそらく10月の中旬～下旬頃開始できる予定です。また、1棟のハウスで試験的に2本仕立てでの栽培を行っています。これができれば1つの株から倍近い収穫が可能になります。

冬場の成長速度の低下に伴い、短期間で収穫量上げるためにもぜひとも成功させたいです。

10月は後半からいよいよ今年2回目の収穫が始まります。年をまたぐものもあるのでしっかりと栽培管理を行い、株を元気に育て、実を予定通りの数・大きさに収穫できるように頑張っていきます。



# 改善提案の事例

～施錠の見える化～

皆さまこんにちは、アライアンス課の中野です。今回の改善提案の内容は、“一目で分かる窓の施錠状態”です。窓の鍵ノブに蛍光テープを張り付けることによって、窓の傍まで行かなくても、施錠状態が一目で確認できるというものです。

貼りつけた蛍光テープが見えたら鍵がかかっておらず、見えなければ閉まっている状態です。

窓の多い事務所や工場での終業時の確認がいつも簡単に行えるようになるのではないのでしょうか？

この提案は、自宅でのちょっとした改善がきっかけとなりました。

就寝時に自宅玄関の戸締り確認する際に、玄関戸の近くまで歩み寄らなければ施錠確認が出来なかったことから、この提案内容を実施したところ、一目で確認できるようになり家族にも好評でしたので、総務部

のスタッフに協力を得て、社内でも実施してみることになりました。

このような家庭内のちょっとした改善を会社で行なうことにより、施錠確認がとても効率が良く出来るようになりました。

開いている状態



閉じている状態



## 今月のパチリ☆

皆さま、こんにちは！

突然ですが、最近蜂をよく見かけます。

先日、当社の敷地内でもたくさんの蜂が飛び回っていましたので、早速駆除に乗り出しました。

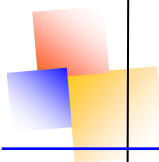
当社の大事な商品である車輛の周りを飛んでいましたので、まずは撃退スプレーを小刻みに吹きかけて車輛から離れたところへ誘導し、人気ならぬ車気のないところでスプレーを噴射。巣もありましたので、巣にも噴射。蜂は全滅しました。

8月～10月は一年の中で最も蜂が活動的になる時期だということです。皆様もどうぞご注意ください。

(担当:松本)

Thank You





## 相場はどんなの? ～生産部より～

皆さまこんにちは、会宝産業の山口です。朝晩が涼しくなり、秋本番になりましたね。相場はと言いますと・・・スクラップに関しては殆ど動いていないのが現状です。ただ、アメリカの量的緩和の縮小やシリア問題など、表面に問題が出ては消えを繰り返す中、見えにくい状況の下でユーロ圏の問題再燃や中国の金融問題などが浮上してくるのではないかと噂されています。

目先では先述の量的緩和縮小の見送りを受けて金属の相場は若干上昇傾向にありますが、突き抜ける力はどうも無いようです。新興国の景気があまり良くない事も手伝ってか、一定の幅での相場の変動が続いていくようにも思えます。

短期予測では銅系は若干の値下がり、鉄系材料は横ばいと言う発表も出ており、オリンピック開催による内需拡大は数年後となる見込みです。

今は相場を読み過ぎず、堅実路線をしっかりと見据えて動いていく事が良いようにも思えますね。

9月度実績

入庫台数 1,129 台

処理台数 1,104 台

ありがとうございます

こちらをクリックして下さい!



「元気ライスプロジェクト」(写真1枚で参加できるボランティア活動)

「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願いします。

●進捗報告

2013年9月30日現在 5,661 SMILE(1,244日経過)

KAIHO  
GENKI  
MAKER!

## 今月のおまけ

～ サポカレ販売 in ツエーゲン金沢 試合会場 ～

9/22のツエーゲン金沢の試合会場でカレーを販売させていただきました。2年前には始まり今回で5回目の販売になりました。ツエーゲン金沢の皆様と、当日お買い上げいただいた皆様に改めて感謝申し上げます。おかげさまで122食を完売し、「今までで一番美味しかった」などと嬉しい言葉もいただきました。

カレーの名前に関しては、以前サポーターからのアイディアを頂戴し、金沢12番カレー(サポカレ)と呼んでいただいています。詳細はこちら(<http://www.kaiho.co.jp/jp/news/2013/09/news-1426.html>)をご覧ください。

ツエーゲンを応援するサポーター精神を持って、今後も金沢を盛り上げる仲間として、ツエーゲン金沢を地域のシンボルにするため、今後も出来る限りのことを行っていきます。

(担当: 佐藤)



## 会宝産業株式会社

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-25

車両課 (車両引取り・査定)

TEL 076-237-5133

FAX 076-237-1950

Email: sales@kaiho.co.jp

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3

部品課 (部品注文/担当: 大森・鹿野)

TEL 076-237-5138

FAX 076-237-6090

Email: kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。

<http://www.kaiho.co.jp/jp/>

ご意見ご要望はこちらまで

soumu@kaiho.co.jp (担当: 松島)

## ～「いいね」グランプリ～

弊社ではお客様に感動(＝「いいね」)を届ける活動をしています。

その名も「いいね」グランプリです。

社員を少人数のチーム(全19チーム)に分け、

各チームでお客様に感動を与えられるような活動をし、報告するというものです。

その中の最も優れた活動がグランプリとして表彰されます。

先日行われた第3回「いいね」グランプリ応募作品の中から一部をご紹介します。

### ” いいねGrand-prix ” 応募用紙

チーム名： TEAM MY-TN      メンバー： 山口部長  
高崎課長  
中野  
宮武

応募  
 タイトル： お客様を感動させるCS活動

※CS (Customer Satisfactionの略) とは、『顧客の満足度を高めて、顧客から見た価値を最大化すること』です

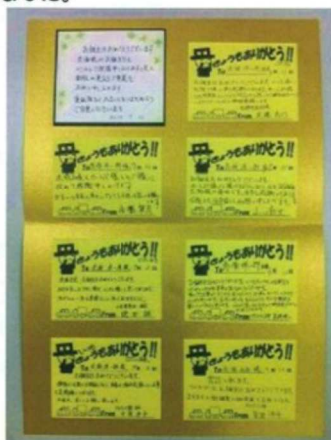
#### 応募内容：

部内活動として、アライアンス先の代表者の誕生日にお贈りしているバースデーカード。  
 この取組みに、会宝産業全社としてメッセージを送りました。

近藤社長には便箋一通にお祝いのメッセージと、  
 お互いの展望を結びつけるメッセージを頂きました。

コンサルタント事業担当の佐藤室長にもメッセージを  
 記入して頂きました。

アライアンス部の全員がありがとうカードに気持ちを  
 込めたお祝いメッセージを描きました。



#### 反響/反応：

バースデーカードを受取った「カーレボ株式会社」代表取締役社長 赤須洋一郎様より  
 反響を頂きました。

いつも様々なたくさんのお気遣いを賜り感謝の気持ちでいっぱいです。  
 本当にありがとうございました。  
 アライアンス部の皆様にも宜しくお伝えください。

カーレボ株式会社  
 赤須洋一郎



## ” いいねGrand-prix” 応募用紙 3th.

チーム名： お客様の笑顔が第一

メンバー： 松本 祥子

近藤 瑞和

応募  
タイトル： お客様の傘の置き場所を工夫してみる!

松島 要弓

中村 重矢

応募内容：

### お客様の傘の置き場所を工夫してみる



1) 社内に入られたお客様の靴の横に、傘を置く。



2) お客様用の傘立ての位置を変更する。  
お客様の傘の場所を、手前にすることで  
より見やすく、玄関から出られる際に  
傘に気づきやすくなる

### 考えた理由

毎回、お客様が帰られる際、声かけをする等気をつけていても傘の忘れ物が多いです。そこで、ちょっとした工夫で置き忘れを無くすにはどうしたらよいかと考え、この2点を思いつきました（2は早速実行済みです!）

反響/反応：

。残念ながら、まだ“変更したばかりなので”、  
結果はこれからなるのかもしれませんが……

しかし、これから、天気が変わり易い &  
雨が多いシーズンが到来しますので、

**結果が楽しみです!!!**

” いいねGran-prix” 応募用紙

チーム名: アンフェア

メンバー: 岡澤

小坂部長

西本

山本

応募  
タイトル:

スワープ!! 石川トヨ  
様

応募内容:

気温3度  
3時半集合!!

大 得 意 先 置 場

大

せ い そ う !!

PART 2

西本さんがトヨ谷下さんに  
(物申す!! 「いつもお世話  
になります!!」 置き場の  
草が... 伸び放題!!



この日は  
ハンパじゃねえ!!

石川  
トヨ谷下さん物申す!!  
「置き場の草がネ〜  
気になります!!」

敬告のかわけ様へ  
伊比. 糸色好調!!

我々でまわいの  
せて頂きたい!!  
谷下さん

会長さん!!  
そんな事で  
いいからね!!

Before



入り口は超スゴイ草  
背丈がらいいあるネ!!



After



谷下さん、お忙がい  
中有り難う御座います!!  
美しいお花を頂いて  
ありがとうございませ。  
谷下さんの笑顔  
見て下さい!!  
おいく喜んで頂けた!!

グリーン♪ グリーン♪ グリーン♪  
ハイ!! きれいにあります!!



この量はスゴイ!!

沢山草が 置けました!! 谷下さん

” いいねGrand-prix” 応募用紙 3th.

チーム名: チーム西ッ

メンバー: 菊池忠義 高田慶明  
瀬戸誠雄 秋元英樹  
西ッ航平

応募  
タイトル: 作業用のLEDライト

応募内容:

各メンバー (バスター: ガンズ) (ロシア: アレクセイ) (ロシア: セヴァー) (タイ: ショー) (マレーシア: セア) (マレーシア: アスラン) (ケニア: ムトア) に携帯LEDライトをプレゼント。

部品取りをする際や、メンバーを確認する際、暗い所で作業での場面で、役立つLEDライトです。  
これをプレゼントすれば、メンバーの作業の効率も格段に上がり、より安全に作業、質の高い作業が出来ると思い、考えました。



おもしろ  
ガンズも服を  
脱ぐほど喜んで  
います

反響/反応:



この上記の写真を見て分かるように皆喜んでいました。  
皆様の多くがテンションが上がり会話も盛り上がり、その場が楽しく感じました。  
皆様の多くが次回からの作業から使用していくとのことでした。