

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第147号

発行日 2014年2月1日発行

1月6日 年初会議

こんにちは、近藤です。今年は年末年始の休暇が長かったですね。年初会議は1月6日に行われました。当社は12月決算ですから、今期の会社方針の共有、各自目標の共有、全社の意思統一が目的となります。

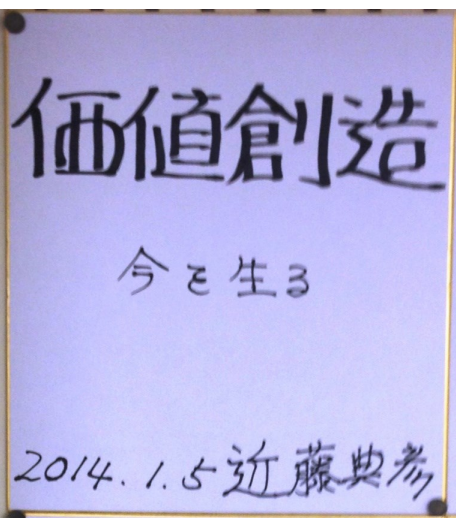
今年、私は「価値創造、今を生る」という方針を出しました。常に唱えている「利他の精神」「和の心」を基礎に、自分の価値を知ること、価値を創造することです。そして、価値を高め、表現し、活かし、認めることです。

事実をどう受け入れ、どのように工夫して、どのように対処するか、学んできた知識を知恵、エネルギーに変える、こうしたことを考えて行くと、価値を高め、表現し、活かし、認めることが、「今を生る」ということにつながってきます。

その後、副社長から当社の今期目標が発表され、私の方針を踏まえ、副社長なりの考えで、活動方針が示されます。今年、副社長は①3G（義務、犠牲、我慢）からLTE（LOVE、THANKS、ENJOY）へ、②あきない＝商売、笑売、勝売、③自立と全社最適＝個人の決めたことをやりぬく、会社のことを考え行動する、社員間で指導しあえる社風作り、の3点を方針としました。

そして、社員一人一人が、全社員の前で今年の目標発表をおこないます。これは仕事に限らず、今年やりたいこと、叶えたいことを発表するよう伝えてあるので、いろいろな面白い目標も出てきて、和気あいあいとした雰囲気が進められていきます。

年初会議は、文字通り会社方針を共有する大切な機会です。そして出した方針に基づき、繰り返し指導していく、こうして会社の基盤ができて行くように思います。



~広報コーナー~ キラリと光る存在に

今月は、国内業務部の新蔵元香さんからコメントをいただきました！！



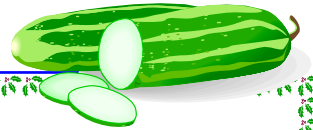
・今月の出番・
国内業務部
しんそう
新蔵 元香さん

皆さまこんにちは。国内業務部中古車課の新蔵です。業務は、中古車の書類に関する仕事を行っています。

趣味は社会人になってから通っている、フラワーアレンジメントです。面白さと難しさの両面を感じながら、楽しく通っています。お花は一つ一つ自然のもので、形や表情が違います。元々綺麗なお花を、どの角度、どの配置で見せれば一番綺麗になるのかというのを考えながら挿していきます。また、自分の気持ちがそのまま作品に反映されることも多くありますので、楽しみながらつくるようにしています。仕事も同じことなのかなと思います。良い仕事をするために、相手のことを良く考えて、私自身楽しんで仕事をしていこうと心がけています。

まだまだ未熟で日々学ぶことも多い私ですが、これからも仕事に趣味にと頑張っていこうと思っています。お車のお問合せの対応もしております。お車のことでなにかございましたら、お気軽にお問い合わせください。

農業の取組み ~農業事業部より~



《 今年最初のお仕事、片付けと準備 》

皆さまこんにちは、農業事業部の畠中です。相変わらず寒い日が続く中、今年の作付を予定通りに進めるためにいそいそと作業を行っています。雪が降る中、外に出る作業もありますが、大体はハウス内での作業なので、雪や風を気にせず、暖かいハウス内で毎日頑張っています。

さて1月は片づけと準備、それと播種・定植が主な作業です。播種は1月10日に行い、1月中に定植予定です。今年最初のトマトとなりますので気持ちも新たに取り組んでいます。そして片づけは去年のトマトの株の撤去とそれを支えていた誘引キャッチの回収、培地の撤去、シート類の回収・洗濯です。どれも簡単な作業ですが、1つ1つに時間がかかります。特に、培地の撤収は70mもの栽培ベッドの培地を60cm位に分断して、それを一輪車に乗せて外まで持っていくという工程なので、行ったり来たりと歩き回り、さらに中腰になることが多いので腰に負担がかかります。今回1棟分培地を撤収するのもかなり苦労しました。しかし、定植予定日は決まっていますので、その期日までにこれらの作業を行い、定植する状態まで持ていきます。

2月からの作業は1月と同様片づけと準備、そして播種と定植、あとは定植した苗の管理です。そして少しでも早く収穫が出来るように暖房設備の試験も行っていきます。今年の作付を予定通りに成功させるために、気を引き締めて臨んでいきます。



改善提案の事例

～特級賞を経て～

皆さまこんにちは。国内業務部国内部品課の大森です。昨年は在庫管理と出荷時のピッキング作業時間の削減、業務の効率化についての改善提案を提出し、特級賞をいただきました。

後回しにしていた業務を先に持ってくることで必要最小限の時間浪費と、業務の簡略化により作業効率を計ることができました。そして、これまでの業務により幅を持たせることができ、結果的に販売側へ時間のシフトができました。

今年も小さなヒントを見つける広い視野をもって、現状に満足すること無く業務改善に取り組んでいきます。

詳細について興味のある方は、ぜひ大森まで！！



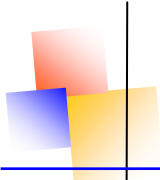
今月のパチリ☆

皆さま、こんにちは！ 1月中旬にラスベガス、グランドキャニオンへ社員旅行に行って来ました。「グランドキャニオンの自然の雄大さを前に人間の小ささと活かされている自分を感じ、またラスベガスという砂漠のド真ん中にある人工の街に人間の無限の可能性を感じて欲しい」という社長の想いから実現した旅行です。

社員と家族総勢 69 名が 2 班に分かれて、それぞれ一週間ずつ行って来ました。何もかも本当に楽しかったのですが、やはりメインイベントのグランドキャニオンは圧巻でした。壮大で厳か、青い空と赤い土の対比、吸い込まれそうになるほど深い谷。気が遠くなるほどの時をかけて作り上げられた大渓谷に皆大感動でした。このメンバーで訪れることができたことに心から感謝です！

最後になりますが、旅行期間中の業務は平時の半数となり、お客様にはご迷惑をお掛けいたしましたこととお詫び申し上げます。また、参加者全員を安全に旅行させてくださった添乗の株式会社北鉄航空様に心よりお礼を申し上げます。ありがとうございました。(担当:松本)





相場はどうなの? ~生産部より~

こんにちは。会宝産業の山口です。寒い日が続きますが如何お過ごしでしょうか。各地で豪雪のニュースを良く耳にしますが、ここ金沢では珍しく本格的な雪はまだ降っておりません。

さて、相場に関するニュースですが、世界の粗鋼生産の発表がありました。2013年は暦年累計史上初となる16億トンを超えたようですが、喜んでばかりも居られません。この16億トンの約半数(48.5%)が昨年からも危惧してきた中国の生産なのです。昨年は円安の影響もあり輸出の動きが活発でしたが、今年に入り特に中国のスクラップ鉄の価格が下がり始めました。

中には半年ぶりの安値を付けている地区もあり、春節を前に更に下げも予測される見通しとなっています。先進各国の順調な需要の伸びが中国の下落をカバー出来るかがポイントとなってきそうです。

こちらをクリックして下さい!

1月度実績	
入庫台数	809 台
処理台数	765 台
ありがとうございます	



「元気ライスプロジェクト(写真1枚で参加できるボランティア活動)」
「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。
今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願い致します。

●進捗報告

2014年1月31日現在 **5,802 SMILE**(1,367日経過)



今月のおまけ

~ 私のスローガン ~

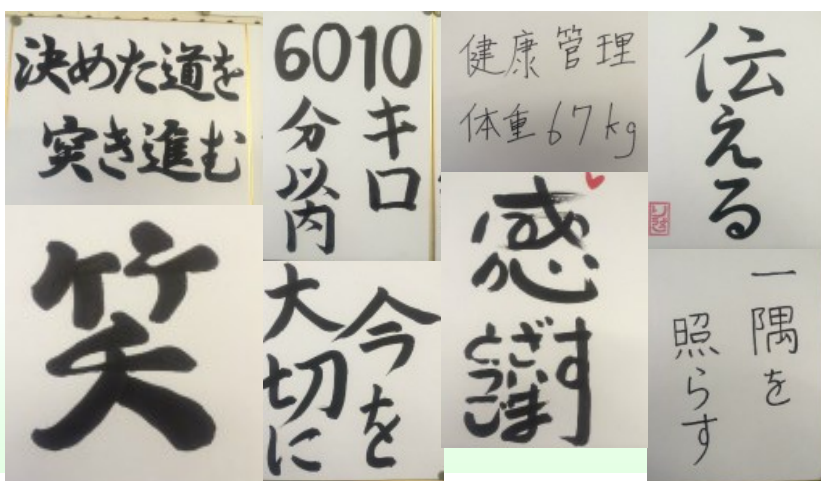
皆様こんにちは、突然ですが次の言葉をご存知ですか?

「人生を愛する者よ。時間を浪費してはならない。人生は時間でできているのだから」

現在の米100ドル紙幣に肖像が描かれている、ベンジャミン・フランクリンさんの言葉です。

何となく生きるのではなく、目標を持って充実した人生を送りたいということで、弊社では各自が色紙に今年の目標やスローガンを書いて発表する場を年初に設けています。1年中誰でも(お客様でも)見られるような場所(2階会議室)に掲示していますので、お越しの際はぜひご覧ください。

色紙を書く際に細かいルールは特にありませんが、目的・目標を持ち感謝の気持ちを忘れずに、一日一日を一生懸命生きることが全員の共通目標です。(担当:佐藤)



会宝産業株式会社

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-25

車輛課 (車輛引取り・査定)

TEL 076-237-5133

FAX 076-237-1950

Email: sales@kaiho.co.jp

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3

部品課 (部品注文/担当:大森・鹿野)

TEL 076-237-5138

FAX 076-237-6090

Email: kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。

<http://www.kaiho.co.jp/jp/>

ご意見ご要望はこちらまで

soumu@kaiho.co.jp(担当:松島)